

El plan de viabilidad, clave

Rosa Batista hizo hincapié en que uno de los aspectos fundamentales en el desarrollo y éxito de la emprendeduría viene marcado por los planes de viabilidad. Agregó que para que un proyecto tenga éxito "debe ser viable a precio del mercado". En este sentido, calificó de "error" la dependencia de subvenciones. No obstante, la profesora del Departamento de Economía Financiera y Contabilidad de la Universidad de La Laguna, Alicia Correa, explicó que uno de los principales inconvenientes a los que se enfrentan los emprendedores se centra en la financiación. Esto va unido a que el emprendedor isleño compromete menos recursos en el inicio de la actividad empresarial de lo que se compromete en el resto del país. La financiación bancaria y el acceso a los recursos que presta el inversor informal siguen siendo las fuentes de financiación más utilizadas por los canarios.

Al respecto, el director de Banca de Negocio de CajaCanarias precisó que las entidades financieras y las cajas están comprometidas con la emprendeduría, asesorando y prestando apoyo y créditos. Asimismo, explicó que existe una línea de crédito con el Cabildo tinerfeño y la Sociedad de Desarrollo de Santa Cruz de Tenerife para el desarrollo de proyectos de este tipo. Apuntó que la garantía que reciben las entidades financieras está en que el proyecto sea viable y apuntó que esto sólo es posible con un estudio riguroso, serio y adecuado. En este sentido, hizo hincapié en el papel que puede jugar el estudio hecho por GEM como herramienta para los emprendedores a la hora de desarrollar su actividad.